

A portrait of Lars Steinmann, a bald man with a short beard, wearing a light blue button-down shirt, sitting on a wooden bench outdoors. The background is a dense wall of green foliage.

## Lars Steinmann

Scrum Master, Scrum Product Owner & Agile Coach

geb. am 04.05.1977 / Weißwasser

Wiesenstraße 5, 56626 Andernach

[lars.steinmann@scrumdenken.de](mailto:lars.steinmann@scrumdenken.de)

[www.scrumdenken.de](http://www.scrumdenken.de)

+49 171 2000 514

## PERSÖNLICHES STATEMENT

„Agilität in Unternehmen ist keine Methode oder Praktik begrenzt auf Teams oder Abteilungen. Es ist eine besondere Art des Denkens und Handelns nach bestimmten Werten und Prinzipien, erforderlich in der gesamten Organisation. Das Fundament ist die Zusammenarbeit basierend auf Vertrauen sowie Transparenz.“

## MEINE SUPERKRÄFTE IN DER PRAXIS

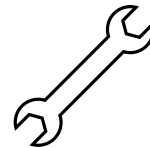
Macher-Mentalität in Verbindung mit Ergebnisorientierung, sinnvoller Pragmatismus gepaart mit dem Gespür für notwendige Details und Methodiktreue, Lösungsorientierung, systemisches und ganzheitliches Denken, Stimmungssensibilität, Konfliktbereitschaft, Führungsstärke

## WICHTIGSTE AUS- & WEITERBILDUNGEN

- ✚ **Bachelor of Arts in Business Administration (B.A.)**
  - FOM-Hochschule für Ökonomie und Management, Bonn – Schwerpunkt: Strategische Unternehmensführung, Unternehmensbewertung, Unternehmensrechnung
- ✚ **Scrum Zertifizierungen (Scrum Alliance)**
  - Certified Scrum Master (CSM, A-CSM)
  - Certified Scrum Product Owner (CSPO)
  - Certified LeSS Practitioner (CLP)
- ✚ **Kanban Professional**
  - Flight Levels (Umsetzung, Koordination, Strategie)
- ✚ **OKR Master, Design Thinking, Design Sprint**
- ✚ **Certified Agile Leadership (Scrum Alliance)**
  - Agile Leadership Essentials, Teams & Organizations
- ✚ **Zertifiziertes Projektmanagement nach PRINCE2**

## TOYS & TOOLS IM EINSATZ

- ✚ **Atlassian Produkte**
  - Jira – issue & project tracking software
  - Confluence – web based corporate wiki
  - Trello – collaboration tool that organizes your projects
- ✚ **Microsoft Produkte**
  - MS-Teams – team collaboration software
  - MS-Office – suite of desktop productivity applications
  - MS-Forms und weitere Produkte aus dem Hause Microsoft
- ✚ **Digitale Whiteboards & Collaboration Tools**
  - Miro – visual collaboration platform
  - Mural – visual collaboration platform



## EXPERIENCE LEVEL

Begleitung von einzelnen Teams und Abteilungen bis hin zu skalierten Projekten mit 3 Teams und rund 40 Mitarbeitern, Aktives Stakeholdermanagement, Coaching von Führungskräften

## BERUFLICHE STATIONEN IM ÜBERBLICK

2015 – heute	<b>Freiberufliche Tätigkeit im Bereich agile Produktentwicklung</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Scrum Master &amp; Agile Coach in der agilen Produktentwicklung</li> <li>• Training / Beratung / Coaching von Projekt- u. Produktteams hinsichtlich Scrum &amp; Kanban sowie agilen Werten und Prinzipien</li> <li>• Einführung von Scrum und anderen agilen Methoden</li> <li>• Entwicklung eines agilen „Mindsets“ auf Organisationsebene</li> <li>• Beratung im Aufsetzen crossfunktionaler Teams</li> </ul>
2013 – 2015	<b>Landesdirektor / Direktor Sondervertrieb (1:1 Assekuranzservice AG)</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Entwicklung eines neuen Vertriebsgebietes</li> <li>• Rekrutierung und Ausbildung von Finanzberatern</li> <li>• Führung eines Teams von rund 50 Mitarbeitern / Beratern</li> <li>• Vertriebscontrolling / Budgetverantwortung</li> </ul>
2008 - 2013	<b>Unternehmer, Berater und Gründer im Finanz- &amp; IT-Umfeld</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Gründung und Aufbau eines Startups im Bereich Crowdfunding, Crowdinvesting</li> <li>• Gründung und Aufbau einer Community im Versicherungsumfeld</li> <li>• Begleitung und Entwicklung eines Startups im Versicherungs- u. Investmentsektor als Senior Consultant</li> </ul>
2004 - 2008	<b>Head of Marketing, Sales &amp; Services (FAS Finanz AG)</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Steuerung der gesamten Marketing- und Vertriebsaktivitäten</li> <li>• Aufbau des Vertriebes mit rund 950 freiberuflichen Partnern</li> <li>• Führung des gesamten Innendienstes mit rund 20 Mitarbeitern</li> <li>• Verantwortung hinsichtlich Abwicklung und betrieblicher Prozesse</li> <li>• Aufbau einer IT-Plattform im Versicherungs- und Investmentbereich</li> </ul>
2003 - 2007	<b>Inhaber und Geschäftsführer (FPC – Gesellschaft f. Wirtschafts- u. Finanzberatung mbH)</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Ganzheitliche Finanzberatung von Kunden als Mehrfachagentur (Versicherung, Investment, Immobilien, Finanzierung)</li> <li>• Aufbau und Führung von 20 Finanzberatern sowie 2 Innendienstkräften</li> <li>• Einführung von modernen Softwareprodukten zur Kundenberatung</li> </ul>
1997 - 2003	<b>Selbständiger Finanzberater (Swiss Life Select Deutschland GmbH)</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Ganzheitliche Finanzberatung von Kunden (Versicherung, Investment, Immobilien, Finanzierung)</li> <li>• Entwicklung neuer Berater inkl. Verkaufsbegleitung</li> <li>• Spezialist für Immobilien unter Denkmalschutz</li> <li>• Jüngste Führungskraft im Konzern &amp; Top 50 Beraterkreis</li> </ul>
1996 - 1997	<b>Verkäufer &amp; Stellvertretender Filialleiter (Fink Schuhe &amp; Sport GmbH &amp; Co. KG)</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Stellvertretende Leitung der Filiale mit 40 Mitarbeitern und Verkaufstätigkeit</li> <li>• Führungsprogramm zur Ausbildung zum Filialleiter</li> </ul>